

## BCO – COMPACT

EXPERTISE | LÖSUNGEN | ERGEBNISSE | IHR NUTZEN



OPTIMIERUNG  
VERÄNDERUNG  
ZIELERREICHUNG

BESTCONSULT – IHR EXTERNER LÖSUNGSPARTNER  
DIENSTLEISTUNG UND MANAGEMENT FÜR UNTERNEHMEN

ERFAHRUNG  
KOMPETENZ  
VERTRAUEN  
METHODIK  
UMSETZUNG

## GEMEINSAM MIT IHNEN ENTWICKELN WIR PERSPEKTIVEN FÜR EINE GLÄNZENDE ZUKUNFT



HERZLICH WILLKOMMEN  
BEI IHREM EXTERNEN LÖSUNGSPARTNER



### UNSERE MISSION

Seit vielen Jahren fokussieren wir uns erfolgreich auf unser Hauptziel, die Leistungsfähigkeit unserer Kunden signifikant zu verbessern. Mit unserer Expertise als erfahrene, leidenschaftliche Unternehmer begeistern wir außergewöhnliche Menschen bei der Erreichung ihrer persönlichen und unternehmerischen Ziele. Wir unterstützen Menschen und Unternehmen durch Erfahrung, Kompetenz und Umsetzungsstärke **gute nachhaltige Entscheidungen** zu treffen.

Durch klare Zentrierung auf das Wesentliche optimieren, entwickeln und schärfen wir gemeinsam mit Ihnen zukunftsorientierte Strategien und schaffen ergebnisorientierte Maßnahmen für nachhaltiges profitables Wachstum. Zusammen vernetzen wir die Gegenwart mit Perspektiven für eine glänzende Zukunft.



### COMPACT

Die Website unseres Unternehmens vermittelt Ihnen in vielen Bereichen sehr umfangreiche Informationen, die größtenteils direkt als Impulsgeber genutzt werden können. Mit BCO-COMPACT informieren wir Sie in kompakter Form über unsere Expertise, Lösungen, Ergebnisse und Ihren Nutzen aus der Zusammenarbeit mit uns.



### UNSERE EXPERTISE

Unser Markenkern »Ganzheitlich spezialisierte Vielfaltigkeit« verdeutlicht mit wenigen Worten unsere besondere Gesamt- und Detailkompetenz und bietet individuelle, flexible Unterstützung und Lösungsmöglichkeiten - inklusive klarer Perspektiven. In Verbindung mit vernetztem Denken und Handeln wird deutlich, dass **nicht ein Generalschlüssel** für alle Themen eines Unternehmens geeignet ist.

**Unser Unternehmen verfügt über die passenden individuellen Spezialschlüssel**, die Ihnen und Ihrem Unternehmen in Kombination mit unserer ganzheitlichen Vorgehensweise und Methodik wertvolle Inspiration, Perspektive und Unterstützung für Optimierung, Veränderung, Zielerreichung und Umsetzung bietet.

Wir wissen aus eigener Tätigkeit, Verantwortung, angewandter Methodik und Umsetzung **als Gesellschafter, CEO, Geschäftsführer, Verkaufsleiter, Gründer, Holdingmitglied oder Beirat** wie Erfolg planbar und Zukunftssicherung möglich ist.

Unabhängig, ob Sie sich in rauher See oder in ruhigen Gewässern befinden, neue Geschäftsbereiche planen, bestehende ausbauen oder schließen wollen, ihre Vertriebs- und Marketingkonzepte hinterfragen, ihre Positionierung überdenken oder andere Überlegungen auf der Agenda stehen. **Durch unsere Experten, Lösungen und die BCO-Expertise sind wir Ihr idealer externer Lösungspartner.**

BCO

## UNSERE KUNDEN

Industrieunternehmen, Handelsunternehmen, Vertriebsgesellschaften, Dienstleister, reine Produktionsgesellschaften, Unternehmensberatungen und Handwerksunternehmen gehören zu den Kunden unseres Unternehmens. Einzelunternehmen oder Unternehmensgruppen aus unterschiedlichsten Branchen arbeiten mit BESTCONSULT erfolgreich, vertrauensvoll und intensiv zusammen.

Die Aufgabenstellungen sind wie die Unternehmen sehr unterschiedlich und erfordern die ganzheitliche spezialisierte Vielfältigkeit unserer unternehmerischen Expertise, Leidenschaft und zukunftsorientiertes Wissen und konsequentes Handeln.



Die Anzahl der Beschäftigten in den Unternehmen liegt zwischen 20 und 22.000 Mitarbeitern. Die Umsätze betragen zwischen 2 Millionen Euro und 7 Milliarden Euro. Bei den Firmen handelt es sich weitgehend um inhabergeführte Unternehmen und Unternehmen mit Beteiligung von persönlich haftenden Gesellschaftern. Zielgruppen der Unternehmen sind die Bereiche B2B und B2C.

Bei unseren Kunden handelt es sich um regional, national oder international erfolgreich tätige Firmen. Ein Unternehmen davon ist seit vielen Jahren Weltmarktführer und baut Jahr für Jahr seinen Vorsprung weiter aus. Für einen Teil unserer Kunden sind unsere Experten ganzheitlich oder in Teilbereichen unterstützend und umsetzend tätig. Andere Kunden wünschen sich den **vertraulichen Dialog mit uns als Sparringspartner** für ihre persönlichen und unternehmerischen Ziele.

In den Firmen übernehmen wir auch direkte Verantwortung für bis zu 400 Mitarbeitern und bis zu 190 Mio. Euro Umsatz in verschiedenen Aufgabenstellungen.

BCO

## ERGEBNISSE

Für unterschiedliche Unternehmen mit jeweils anderen Aufgabenstellungen wurden zum Beispiel Unternehmen, Unternehmensbereiche oder Niederlassungen ausgebaut, geschlossen, verlagert, erworben und integriert. Neue Unternehmen und weltweit Ländergesellschaften gegründet.

Strategien, Vertriebs- und Marketingkonzepte entwickelt, verändert, optimiert oder bestehende ausgebaut und umgesetzt. Neue Geschäftsfelder und Produkte mitgestaltet, entwickelt und verantwortlich vermarktet.

Bestehende Kundenstrukturen erweitert oder reduziert, Neukundenkonzepte entwickelt und erfolgreich umgesetzt. **Vertriebsmannschaften oder Geschäftsmodelle** verändert, Prozesse digitalisiert, Organisationen verbessert, professionelle Recruiting- und Onboarding-Prozesse neu definiert. Mitarbeiter qualifiziert, Kundenbeiräte aktiviert, nationale sowie internationale Produkt- und Strategiegruppen geleitet.

B2B-Online-Vertriebskanäle implementiert oder ausgebaut, strategische Partnerschaften abgeschlossen und neue OEM-Partner gewonnen. In den Handlungsfeldern Vision, Positionierung, Mission, Kultur, Leitbild und den Unternehmenswerten wurden neue wichtige Inhalte erarbeitet, formuliert und konsequent umgesetzt.



Personal- und Kostenreduzierung, Gewinnung neuer Mitarbeiter oder profitables Wachstum sind weitere Beispiele für realisierte Ergebnisse. In anderen Aufgabenstellungen wurde nach dem Erwerb durch neue Inhaber, nach Insolvenzen der vorherigen Gesellschaften, die Geschäftsführung übernommen und die Unternehmen nach gemeinsam definierten Zielen mit den neuen Gesellschaftern neu aufgestellt.



## LÖSUNGEN

Optimierungen und Veränderungen hat es in den vergangenen Jahrzehnten in Unternehmen und Märkten immer schon gegeben. **Neu in der heutigen Zeit** und in der Zukunft ist, dass die Veränderungen eine bisher nicht gekannte Dimension und Geschwindigkeit erreichen.

**Verantwortlich** für die Bewältigung dieser unterschiedlichen und zum Teil **gigantischen Aufgaben sind der Unternehmer, das Management sowie die unterschiedlichen Teams**. Gleichzeitig bremsen die Leistungsträger nichts so sehr wie der chronische, Veränderungen verhindernde Mangel an Zeit.



Jeder Unternehmer kann sich allein auf den Weg begeben, um Antworten und Lösungen für sich persönlich oder sein Unternehmen zu finden. Das setzt natürlich voraus, dass man extrem viele Jahre Zeit hat zu lernen und zu testen. Optimierungen, Veränderungen, Ziele und Zukunft schneller, besser, sicherer zu gestalten, in einem teilweise extremen Spannungsfeld, erfordert von **Verantwortlichen außergewöhnliche Fähigkeiten**.

Eine dieser Fähigkeiten ist die Bereitschaft und Offenheit, sich mit externen, erfahrenen und gleichzeitig zukunftsorientierten Gesprächspartnern mit entsprechender Unternehmerexpertise intensiv auszutauschen und mit diesen an Lösungen und Ideen zu arbeiten.

Wir fokussieren uns dabei auf die wichtigsten Punkte, die Ihr Unternehmen zu nachhaltig profitablen Wachstum führen. Die **Handlungsfelder** Positionierung, Vision, Mission, Werte, Leitbild, Kultur, Recruiting, Marke, Selbstständig oder Unternehmer, Unternehmens- und Produktstrategie, Marketing, Vertrieb, Digitalisierung und Kunden gewinnen/bedienen/bindet stehen bei uns im Vordergrund.

Durch unsere leidenschaftlich gelebte Praxis und Tätigkeit sind wir davon überzeugt, dass eine kunden- und marktorientierte Positionierung und innovative Strategien das Unternehmen in Verbindung mit Vision, Mission, Werten, Leitbild, Kultur, wertschätzendem Verhalten und dem daraus entstehenden **Mindset der Mitarbeiter und der Unternehmensleitung** sich die Inspirationen entwickeln, dauerhaft zu den erfolgreichen und zukunfts sicheren Unternehmen zu gehören.



## IHR NUTZEN

Auf Basis unserer erfolgreichen und erprobten Methodik unterstützen wir Sie bei der Ausrichtung des Unternehmens oder von Teilbereichen, optimieren und schärfen zukunftsorientierte Strategien und entwickeln ergebnisorientierte Maßnahmen für eine zielführende gemeinsame Umsetzung.

Als Ausgangspunkt unserer Zusammenarbeit dient unser speziell entwickelter **BCO-STATUS-CHECK**. Mit dieser Status quo Erfassung verschaffen wir uns zu Beginn der Zusammenarbeit gemeinsam einen realistischen Überblick von der aktuellen Situation und Ihren Überlegungen zur Zukunft. Gemeinsam definieren wir anschließend mit der Methodik **BCO-ACTIONCIRCLE** die Inhalte und Optionen, wie wir nachhaltig, wirksam und profitabel die definierten Ziele erreichen.

Mit seinen optimierten oder veränderten Grundsätzen, Strategien, klarer Positionierung, Dienstleistungen und Produkten gewinnt Ihr Unternehmen gleichzeitig neue Kunden, ist besser in der Umsetzung von Optimierungs- und Veränderungsprozessen, besitzt eine **höhere Attraktivität für neue und aktuelle Mitarbeiter** und deren langfristige Bindung an das Unternehmen.

Interim Management, Impulsvorträge, Beirats- bzw. Aufsichtsratsmandat, Mitglied von Ausschüssen oder als **Ihr Sparringspartner**, die Möglichkeiten der Zusammenarbeit mit uns sind sehr umfangreich und bieten wertvolle Dialoge und Chancen. Ihren direkten Ansprechpartner erreichen Sie per Mail [harry.knapp@best-co.de](mailto:harry.knapp@best-co.de) oder unter der Telefonnummer +49 6888 / 58 100 41. Wir freuen uns auf das persönliche Gespräch mit Ihnen.